

## FERTILITA' & PROFITTO

# L'Az. Agr. Crotti e la crescita dei clienti RMS

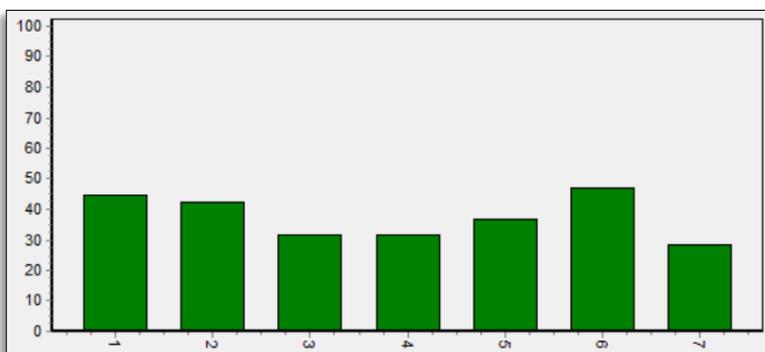
L'azienda agricola Crotti di Grumello Cremonese (CR) ha iniziato la collaborazione con il Servizio RMS di ABS nel 2007. Fabio Crotti titolare dell'azienda ci racconta la sua esperienza.

*"La collaborazione con ABS è nata dalla volontà di ottimizzare la gestione della mandria. Affidando le fecondazioni al servizio RMS ho potuto dedicare più tempo e attenzioni alle altre attività da svolgere in stalla. Con i cambiamenti apportati i risultati sono progressivamente migliorati, la mandria ha un tasso di fecondazione del 73% e un tasso di gravidanza del 29.3%, le primipare hanno un tasso di concepimento del 45%, con il 50% alla prima fecondazione, le manze hanno un tasso di concepimento del 60% con 1,6 fecondazioni per gravidanza.*

*Valori decisamente migliori rispetto a quando è iniziata la collaborazione con il servizio RMS e che hanno superato le aspettative.*

**Affidandomi al Servizio RMS ho potuto dedicare più tempo ed attenzioni alle altre attività da svolgere in stalla**

*Anche grazie ai risultati ottenuti negli anni abbiamo deciso di aumentare i capi in stalla da 330 bovine nel 2007 alle attuali 630, ma non vogliamo fermarci, l'obiettivo è di*



**Tassi di concepimento per ordine di lattazione: nessun gruppo scende sotto il 30%, con performance eccezionali per primipare, fecondate con SEXCEL, e secondipare!**



**Da sinistra: Fabio Crotti, Roberto Barili (Tecnico GMS di ABS), Aldo Crotti e Giovanni Crotti**

***Il Servizio RMS ha migliorato le performance della mia mandria ed ha superato le mie aspettative!***

*aumentare ancora il numero di bovine e ovviamente continuare a migliorarci, infatti oltre ad utilizzare la strategia Sexcel/British Blue consigliata da ABS, che ci permette di utilizzare la miglior genetica presente in stalla per ottenere la rimonta necessaria ed un maggior valore dei vitelli da carne, da Ottobre 2019 abbiamo iniziato ad eseguire i test genomici sulle manze, insomma una collaborazione con ABS a 360 gradi."*

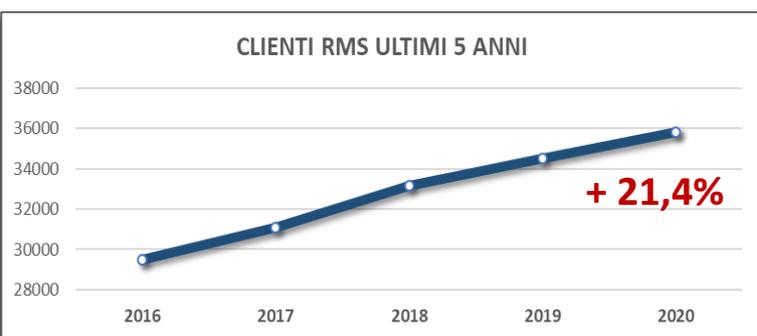
***Siamo passati dalle 330 bovine del 2007 alle 630 attuali, e non abbiamo intenzione di fermarci!***

Il Servizio RMS di ABS Italia è il partner migliore per tutte le aziende che vogliono incrementare le loro performance di mandria e per tutti coloro che desiderano aumentare le dimensioni della propria mandria, esattamente come testimoniato dai titolari dell'azienda Crotti che, dal

2007 ad oggi, hanno sostanzialmente raddoppiato la loro mandria.

Quotidianamente i nostri Tecnici sono motivati dalla consapevolezza del fatto che stanno contribuendo, attivamente, alla nascita di animali sempre più efficienti dal punto di vista produttivo. D'altro canto, quale altro scopo potrebbe avere il progresso genetico applicato alla zootecnia se non la creazione di animali che siano in grado di produrre di più (latte, proteine, grasso...) utilizzando minori risorse?

Il servizio RMS ha appena raggiunto l'incredibile risultato di **600.000 gravidanze prodotte** da quando, nel 2004, ha iniziato a fecondare le vacche dei nostri clienti. Questo risultato ci rende molto fieri perché siamo certi che queste nascite hanno contribuito in maniera fondamentale al successo economico dei nostri clienti e avvicinato sempre di più ABS al suo obiettivo: essere pionieri nel progresso genetico animale per aiutare a nutrire la sempre crescente popolazione mondiale.

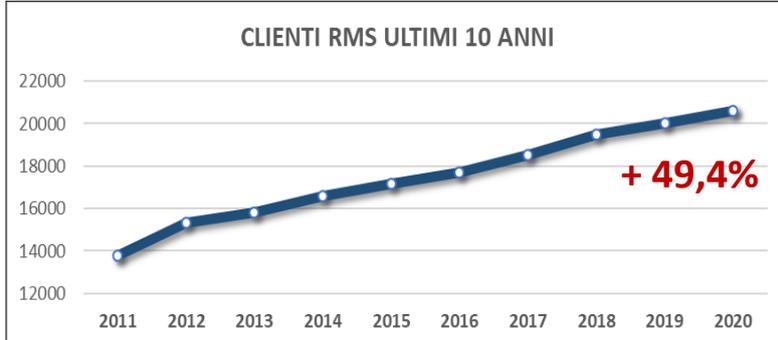


**Grafico 1**

Il servizio RMS ha consentito ai nostri clienti di incrementare molto le dimensioni delle loro mandrie, aumentando le loro capacità produttive non a discapito delle risorse a disposizione, in definitiva: aumentandone efficienza e profitti!

Abbiamo analizzato i dati delle aziende che aderiscono al Servizio RMS, divisi in tre categorie: 5 anni di collaborazione, 10 anni ed il nucleo di clienti che sono con noi fin dall'inizio di questa meravigliosa esperienza.

Il grafico 1 mostra la crescita delle aziende che hanno aderito al Servizio a partire dal 2016 e che, ancora partner oggi, possono contare su oltre 6000 capi in più rispetto a



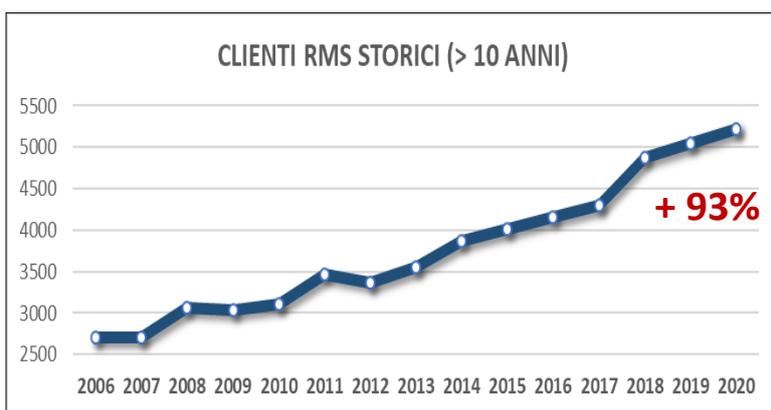
**Grafico 2**

quella data, con una crescita del 21.4%.

Negli ultimi anni si è registrata una crescita di tutte le aziende italiane, ma è importante sottolineare che la crescita registrata dai clienti RMS è stata del 30% superiore di quella mostrata dalle aziende italiane nello stesso periodo (dati AIA)

Ancora più significativi i risultati ottenuti dalle aziende che hanno deciso di affidare a noi la gestione della sfera riproduttiva delle loro mandrie dieci anni fa: oggi i loro capi sono aumentati del 49.4% (grafico 2).

A renderci davvero orgogliosi, però, sono i risultati di coloro che ci hanno dato fiducia fin dall'inizio di questa avventura, coloro i quali, con spirito pionieristico, hanno accolto questa novità ed hanno condiviso con noi l'idea, davvero unica, di intendere la partnership: una relazione fatta di confronti quotidiani che abbia lo scopo della condivisione di progetti a lungo termine, sfide, strategie, difficoltà e successi.



**Grafico 3**

Le mandrie di queste aziende, nel corso degli anni, sono praticamente raddoppiate, registrando l'incredibile crescita del 93%! (grafico 3)